

HACIENDO CAMINO



2015
Enfrentando
grandes desafíos

EDICIÓN 28/2015

CHUQUICAMATA

“Estamos colaborado
activamente con Codelco”

ADJUDICACIÓN ACIDUCTO

Aportando al desarrollo de la
gran minería.

NEGOCIOS Y MERCADO

“Se viene un año difícil,
no debemos bajar la guardia”



» Construcción Entubamiento Canal Matriz Azapa,
XV Región de Arica y Parinacota.

FOTO PORTADA:

» Construcción camino restitución de conectividad
Embalse Chacrillas

EDITORIAL

Hacerse Cargo



En sus 29 años de historia, Conpax ha ido desarrollando y profesionalizando su gestión con el objetivo de ir adaptándose a los nuevos tiempos. A partir de un Plan Estratégico confeccionado en 2012 –que por estos meses está siendo debidamente actualizado–, nuestra compañía ha proyectado un cambio cultural para dar un salto definitivo que la lleve de ser una empresa familiar a un grupo de negocios consolidado de importancia local y regional, con líneas diversificadas y una sólida estructura corporativa que le permite dar empleo más de tres mil trabajadores.

En este crecimiento constante, que incorpora el marcado sello de nuestros socios fundadores, el aporte del actual Directorio, de emblemáticos ingenieros como Mario Iglesias y de históricos trabajadores como los inseparables Omar Elgueta y Juan Fredes, estamos sobrepasando complejidades como la actual baja del precio del cobre, lo cual impacta fuertemente al sector minero. Este negativo panorama ha derivado en una reducción de los contratos en el área y en privados, con firmas luchando por su supervivencia y una alta participación de competencia internacional.

Lejos de desalentarnos, las divisiones de Conpax intensificaron su compromiso y proactividad integrando en el trabajo diario el concepto “de hacerse cargo”, algo que los responsables de área en sus respectivos equipos han logrado implementar con éxito.

Como nos demostró el profesor Rafael Mies en la presentación que dictó en la última Jornada para Profesionales que organizamos, “el ejercicio del liderazgo es un tema de aptitudes, pero principalmente de actitudes”, refiriéndose a nuestras capacidades de adaptación a las dificultades y las opciones de hallar soluciones adecuadas, ejerciendo las jefaturas con humildad, motivación y en contacto permanente con cada uno de nuestros colaboradores.

De esta manera, a las cualidades que caracterizan al profesional de Conpax –íntegro, técnicamente idóneo, innovador, integrador y dispuesto a la labor en equipo–, le estamos sumando ciertas competencias para un mercado cada vez más competitivo. Hablamos de, entre otros rasgos, mejorar habilidades de negociación y construcción de acuerdos con los clientes, actualizarnos en técnicas y procesos, y tener una mejor comunicación interna y externa.

Gracias a la puesta en marcha de este cambio cultural, los resultados al finalizar 2014 fueron satisfactorios, merced al aporte de Concesiones, Aura e Inmobiliaria, que cumplió su presupuesto. Por otra parte, Constructora y Minería y Montajes también acabaron con saldo positivo, aunque con una gran dispersión que nos preocupa y de la que, por supuesto, nos haremos cargo.

Convertirnos en estrategas es la apuesta para el futuro, ir generando alternativas y opciones que nos acerquen a un resultado integral, a la vez que resolvemos la complejidad de los proyectos en que nos involucramos con anticipación. La meta es clara en este sentido: cero accidentes (laborales, ambientales, legales), cumplir con el presupuesto, flujo de caja eficiente, crecimiento del recurso humano y la satisfacción de nuestros usuarios.

Aunque sin desatender los clientes del sector privado, para este 2015 las oportunidades que visualiza Conpax estarán enfocadas en OO.PP., Metro y Codelco, aprovechando las altas inversiones que están siendo ejecutadas en el área pública. Un énfasis comercial que habla de nuestra flexibilidad para afrontar los nuevos tiempos y que nos aproxima al concepto de asumir la responsabilidad, de “hacernos cargo” del desafío de continuar creciendo.

Sergio Correa del Río
Gerente General Corporativo



Construyendo juntos día a día

» Reemplazo de Molinos de Repaso Planta Concentradora,
División Chuquicamata, Codelco.



“Hemos finalizado prácticamente todos los proyectos con altas calificaciones por parte de los clientes”

El Gerente Zonal de Iquique, Carlos Pereira, expone los logros alcanzados en las principales obras ejecutadas en el norte del país, basando este éxito en el cumplimiento de los contratos y la consolidación del equipo de trabajo que encabeza.

La oficina de Iquique fue la primera que Conpax levantó a nivel regional, exhibiendo una continuidad que ya suma más de ocho años (fue fundada en 2007). A su cargo está Carlos Pereira, ingeniero civil con 14 años en la empresa, quien ha sabido consolidar a los clientes públicos y privados en función del cumplimiento de los contratos, dándole un valor agregado al trabajo mediante una buena atención -siempre respetuosa y cordial con los mandantes-, evitando accidentes y respetando la legislación vigente.

“La trayectoria de la Oficina Regional se debe al trabajo en equipo que he tenido la oportu-

dad de liderar (...) A pesar de la distancia con la Oficina Central, hemos consolidado un grupo con una identidad basada en un alto grado de confianza y un nivel de compromiso acorde con los objetivos y resultados establecidos por Conpax”, afirma el Gerente Zonal de Iquique.

Gracias a este punto de partida, la división ha diversificado su mercado en tipo de obras, mandantes y localidades, con proyectos de importancia regional y local. Entre sus clientes encontramos a la Dirección de Vialidad (MOP), Dirección de Obras Portuarias (MOP), Serviu, Empresa Portuaria Iquique (EPI) y Zofri.

“Hemos finalizado prácticamente todos los proyectos con altas calificaciones por parte de los clientes, y en total se han ejecutado 13 contratos a la fecha”, indica Pereira, quien, no obstante, admite que 2014 fue de dulce y agraz, pues dudaron del cumplimiento de varias metas, tanto en lo referido a ventas como a utilidades.

Todo porque el optimismo por las obras adjudicadas a inicios del año pasado se alteró con los terremotos de los días 01 y 02 de abril, ya que en Iquique quedaron aislados, sin abastecimientos de suministros ni materiales. Incluso se manejó la opción de pa-

ralizar y solicitar la liquidación anticipada de un contrato.

El Director Regional y Seremi, manifestaron que el proyecto era el más emblemático para la región, por lo cual había que hacer todos los esfuerzos para concluirlo.

El contrato tiene en la actualidad un avance físico de un 80% y su fecha de término está fijada para junio de 2015.

En la misma línea, Pereira destaca dos obras recién finalizadas. Una es la denominada O-211 o “Pavimentación Ruta A-760, entre el Km 0,00 al Km 10,00” -conocida

como Ruta del Ácido por los camiones de alto tonelaje que transitan transportando dicho líquido-, y la otra es la llamada "Reparación Ruta A-750, entre el Km 0,000 y el Km 10,00", apodada la Ruta de la Sal.

"Para 2015 el desafío más importante es fortalecer el funcionamiento de la Oficina Regional, basado en las relaciones con nuestros proveedores y subcontratistas, para mantener alianzas estratégicas en el mercado local y ser eficientes ante la competencia existente en la región", adelanta el Gerente Zonal de Iquique.



» Rodrigo Valdés-Jefe Administrativo, Carlos Pereira-Gerente Oficina Regional de Iquique, Oscar Sandoval-Administrador de Obra, Pablo Luisetti, Gerente General Constructora y Eduardo Morales-Administrador de Obra.



» Mejoramiento, conectividad y accesibilidad a la ciudad de Iquique, sector Av. Pérez Opazo - Av. Tadeo Haenke.



CHUQUICAMATA

“Estamos colaborando activamente con Codelco”

En pleno desarrollo de la obra que renueva molinos de repaso en la división Chuquicamata, el Gerente de Proyectos de Minería y Montajes Conpax, Carlos Mercado, cuenta las dificultades que han surgido y se la juega porque nuestra compañía se convierta en partner permanente de la cuprífera estatal.

El proyecto “Reemplazo de Molinos de Repaso Planta Concentradora” de la División Chuquicamata, es un contrato de 570 días cuyo plazo de entrega es el 16 de abril de 2016. Es una obra del tipo EPC (Engineering, Procurement and Construction), “manejado desde la ingeniería, que en este caso la tenemos subcontratada a través de una empresa especialista como Optimiza”, precisa Carlos Mercado, Gerente de Proyectos de Minería y Montajes de Conpax.

El profesional –quien arribó a nuestra compañía en octubre del año pasado– explica que, en la actualidad, “la planta concentradora tiene 14 molinos de repaso horizontales de distinta antigüedad. Estos tres molinos verticales que llegarán a renovar son de una nueva tecnología más eficiente y que le permitirá a Codelco reducir mantenciones”, aclara.

De acuerdo a Mercado, el plan ha avanzado con algunos problemas, básicamente de definición de ingeniería básica, un panorama que se le ha advertido al mandante y que, sin embargo, no ha sido obstáculo para seguir desarrollando todo de manera normal. Aún así, la etapa llamada de saneamiento está afectada en sus fechas.

“Estamos en proceso y los impactos han sido por escasez de otros elementos, pero por esta área de saneamien-

to aparecieron asuntos que no se habían definido con anterioridad, en especial uno que Codelco tendría que haber entregado en noviembre de 2014 y lo hizo recién en febrero de este año. De todas formas, eso pasa en todos los proyectos”, matiza el Gerente de Proyectos de Minería y Montajes de Conpax.

Con un costo cercano a los USD 40MM, los cuales un 5% es ingeniería, 50% suministros y 45% es la obra, este contrato es considerado uno de largo aliento, lo que implica no sólo superar complicaciones del proyecto, sino también poseer un equipo de trabajo a la altura de la iniciativa.

“Existe un equipo de revisores de ingeniería en oficina central, que está continuamente en contacto con la empresa de ingeniería y eso es fundamental, porque nosotros somos responsables de ese desarrollo (...) Tenemos buenos canales de comunicación, porque finalmente la agencia de proyectos de Codelco está allá (en Chuquicamata) y la ingeniería se desarrolla en Santiago”, señala Mercado.

En referencia a los desafíos para este 2015, el reto es no desviarse del presupuesto y cumplir con los plazos impuestos, ya que uno de los objetivos es permanecer como una alternativa para Codelco en la zona durante los próximos años.

“La idea es aprovechar las instalaciones que tenemos actualmente para aumentar nuestra venta y sondear posibilidades de trabajo dentro de la misma gerencia de Proyectos de Codelco. Que nos vean como socios colaboradores activos, que les podamos solucionar problemas”, detalla nuestro ejecutivo.



» Carlos Mercado, Gerente de Proyectos Minería y Montajes Conpax.

CRISTIÁN BÁEZ

“Lo que nos diferencia del resto es la calidad del servicio y el profesionalismo de nuestra gente”

Un servicio de excelencia y el trabajo en equipo apuntalan la división de arriendo de máquinas de Conpax, que con Cristián Báez a la cabeza, espera un segundo semestre de plena reactivación.



» Cristián Báez, Jefe Maquinarias Conpax Calama.

El área de arriendo de Maquinaria e Izaje de Conpax tiene una planta de 35 personas, desglosada en ocho administrativos y 27 operadores de grúas. Estos trabajadores manipulan máquinas de diversos tamaños, con taras que van desde las 25 toneladas (en el caso de las más pequeñas) a las 350 toneladas (las de mayor dimensión).

A cargo de este equipo está Cristián Báez, profesional que suma ocho años en la empresa y que lidera el único rental enfocado en el rubro minero de la ciudad de Calama. “Hemos logrado contratos con mineras importantes como El

Abra y divisiones de Codelco como Ministro Hales y Rado-miro Tomic, además de participar, entre otros proyectos, en parques eólicos e instalación de plantas fotovoltaicas”, advierte nuestro ejecutivo.

Y aunque reconoce que 2014 no fue un buen año debido a la recesión del sector, indica que igual lograron “mantener sustentable el desarrollo del negocio” durante el periodo. En ese sentido, destaca la incorporación de dos nuevas grúas –de 100 y 70 toneladas- por una inversión cercana a los \$ 800 millones, apuntando a una paulatina reactivación en 2015.



» Maquinarias Conpax Calama.

“Lo que nos diferencia del resto es la calidad del servicio y el profesionalismo de nuestra gente. Es una virtud, pues muchos de los clientes han perdurado en el tiempo valorando nuestra labor. De esta manera, hemos llenado las expectativas con muy buenas calificaciones por parte de las mineras”, asegura Báez.

BUENAS PERSPECTIVAS

Varias son las razones para sentirse optimista de cara al resto del año. Según el jefe de arriendo de Maquinaria de Conpax, su área cuenta con una retroalimentación constante desde Santiago que ha

consolidado su parte operacional, cimentado una exitosa gestión de prevención de riesgo, factor clave en las condiciones laborales de los empleados y la reputación de la compañía.

Así, los objetivos están puestos en seguir manteniendo los clientes históricos y en cautivar a aquellas firmas del rubro que aún no se convierten en usuarios permanentes.

“Preveamos que en el segundo semestre de 2015 se debiera notar un repunte. Los proyectos ya están en una etapa de construcción,

lo que nos favorece notablemente porque son nuestros clientes objetivos”, adelanta Báez.

Para reforzar estas proyecciones, el ejecutivo destaca las capacitaciones que impartirán en mecánica hidráulica–electrónica en el caso de los mecánicos, además de los cursos de computación y cálculo en maniobras estructurales para los operadores, con la idea de que “nuestra gente tenga la capacidad de solucionar los problemas que se van presentando”.

ESTERO LAS CRUCES

Trabajando para superar las dificultades

El equipo a cargo del contrato, reconoce que la incertidumbre por el subsuelo donde está emplazado Estero Las Cruces ha sido un problema complejo, pero que confían en la capacidad de adaptación de la compañía para conseguir los resultados esperados.

Por él pasan 250 metros cúbicos de agua por segundo, convirtiéndolo en un gran canal que en Santiago no tiene parangón, pues ni siquiera el famoso Zanjón de la Aguada alcanza su capacidad. Se trata del Estero Las Cruces, un canal-estero que geográficamente está en el cabezal norte del Aeropuerto Pudahuel y es el cauce natural de la extracción de las aguas lluvias de la zona norte de la capital.

Aquí Conpax trabaja dos contratos contiguos que íntegramente suman cerca de seis kilómetros de canalización del curso fluvial, totalizando una

obra de ocho metros de altura que quedará pavimentada de forma completa. El objetivo es captar todas las aguas de ese sector de Santiago.

“Es un contrato que ya tiene dos años. Uno de ellos terminó a fines de abril y el otro en seis meses más, aunque lamentablemente nos tocará otro invierno lluvioso, por lo que debemos tomar las medidas necesarias ante las precipitaciones”, explica Jorge Cornejo, Gerente de Proyectos de Conpax, quien junto a José Fuenzalida y Germán Diserio forman el equipo a cargo del plan.

La inversión de ambos contratos, de acuerdo a Cornejo, bordea los \$ 20 mil millones y en el peak de la obra tuvieron 400 personas trabajando en ella, un escenario que les trajo varias dificultades, como el acceso de los operarios a un lugar periférico con escasa movilización, y fundamentalmente las condiciones de la superficie, emplazada en una zona de depósitos industriales.

“El gran problema con estos dos contratos es la incertidumbre por el subsuelo. Ha sido distinto al previsto, muy complejo por la geotec-

nia del sector, pues todo el tramo norte de Santiago es una zona de depósitos inorgánicos (...) son suelos muy finos, de baja permeabilidad y muy estratificados. Esto ha hecho que ambos contratos sean más complicados de sacar adelante”, asegura nuestro ejecutivo.

En efecto, junto con resaltar que los plazos originales “se están cumpliendo a pesar de ser una obra que ha tenido ampliaciones y muchas modificaciones”, el Gerente de Proyectos de Conpax resalta la flexibilidad con la que han superado los obstáculos.

A wide-angle photograph of a canal with concrete-lined banks. The banks are made of large, light-colored concrete blocks with a chevron-like pattern. The water is calm and reflects the sky and the surrounding landscape. In the background, there are trees and a hazy mountain range under a cloudy sky.

“Rescatamos la ductilidad que hemos tenido como empresa para sortear y resolver todos los desafíos e incógnitas que se nos han ido presentando en la geotecnia del lugar, con el fin de sacar adelante las obras de nuestro histórico cliente, la Dirección de Obras Hidráulicas del MOP. Sin duda ha sido el gran problema, pero esto nos obligó a ser dinámicos en el uso de alternativas”, indica Cornejo.

» Canal Estero Las Cruces, Santiago.



Novedades 2015

» Construcción obras fluviales Andalién etapa II.



ADJUDICACIÓN ACIDUCTO

Aportando al desarrollo de la gran minería

El Gerente de Operaciones de Minería y Montajes de Conpax, Alfredo Toledo, explica la importancia de un proyecto que, pese a todas sus complejidades, permitirá levantar una planta concentradora en Radomiro Tomic.



» Alfredo Toledo, Gerente de Operaciones Minería y Montajes Conpax.

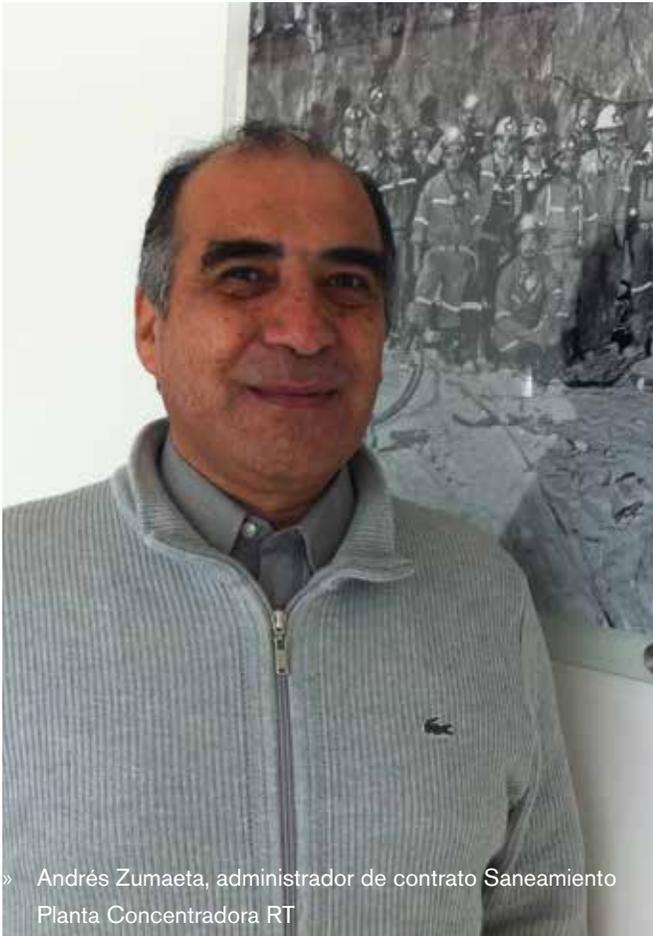
“La obra debe estar terminada a fines de noviembre, no obstante, estamos trabajando con el propósito de acelerar ese proceso”.

“Es un saneamiento necesario para liberar una zona correspondiente a la construcción de una nueva planta concentradora, que se instalará en la minera Radomiro Tomic. Ayudará a ampliar la capacidad de procesamiento de la llamada fase dos de la obra”. Así sintetiza Alfredo Toledo, Gerente de Operaciones Minería y Montajes Conpax, la adjudicación del proyecto Aciducto que nuestra compañía está desarrollando en esa

división de Codelco, ubicada en la segunda región del país.

La faena, que tiene un plazo de ejecución de nueve meses, y que consiste, en palabras simples, en la reubicación de tuberías de agua, principalmente de HDPE (High Density Polyethylene o polietileno de alta densidad), tiene un costo cercano a los USD 20 MM, lo que revela su gran envergadura y relevancia.

“Es un trabajo particularmente de acero, sencillo desde el punto de vista del montaje de la tubería, pero la complicación viene al realizar el



» Andrés Zumaeta, administrador de contrato Saneamiento Planta Concentradora RT

CERTIFICADO

★ ★ ★ ★ ★ ★

2015

La Cámara Chilena de la Construcción certifica que **MINERÍA Y MONTAJES CONPAX SpA** pertenece al Cuadro de Honor, categoría "Seis Estrellas", por haber obtenido excelencia en los indicadores de Prevención de Riesgos en el periodo enero-diciembre 2014, de acuerdo a las bases establecidas por la Cámara Chilena de la Construcción.

CCC
CÁMARA CHILENA DE LA CONSTRUCCIÓN

* Poder certificado en la categoría "Seis Estrellas" el mes de febrero de 2015
 * Poder de los riesgos en el periodo de enero a diciembre 2014
 * Más registros de accidentes laborales en Chile (Cámara Chile, datos estadísticos)
 * Tener en los últimos 12 años un Índice de Seguridad (IS) igual o menor a 1,7

Jorge Mas Figueroa
Presidente Cámara Chilena de la Construcción

CÁMARA CHILENA DE LA CONSTRUCCIÓN 2015 OTORGA:
Cuadro de Honor "Seis Estrellas"
Minería y Montajes Conpax.
Este importante premio se suma a otros anteriores recibidos por Minería y Montajes Conpax.

empalme, porque tienen que hacerlo con una tubería de ácido que al cortarla presenta dificultades (...) hay que tener estrictas medidas de seguridad para intervenirla, pues el conducto que se retira también hay que cautelarlo al ser un material altamente contaminado, que se deja en un patio específico que tiene la minera para estos excedentes industriales peligrosos", explica Toledo.

De acuerdo a nuestro ejecutivo, este contrato fue adjudicado a un consorcio que la empresa tiene con su socia Indepro, que les ha permitido iniciar las obras el 16 de

febrero pasado y emplear a una dotación promedio de 130 personas.

"Esto debe estar terminado a fines de noviembre, no obstante, estamos trabajando con el propósito de acelerar ese proceso y entregarla al finalizar el mes de octubre", aclara este ingeniero civil con casi cinco años de trayectoria en Conpax.

¿El objetivo? "Al ser una de las primeras operaciones de la vicepresidencia de proyectos en Radomiro Tomic fase dos, vienen otros trabajos importantes. Por lo tanto, queremos ejecutar en el me-

nor plazo posible con la idea de poder aumentar la venta, y así ganarnos otros proyectos en la misma zona que están bajo el alero de la misma administración", adelanta Toledo.



MINERA VALLE CENTRAL

Enfrentando las señales del mercado

A pesar de que la compañía mandante dio por finalizado anticipadamente un contrato relevante para Conpax, nuestra empresa está implementando una renovada estrategia para hacer frente al complicado escenario que vive la minería.

“Este año la contratación vendrá de clientes como MOP, METRO y Codelco”.

Adjudicado en junio de 2014 y ubicado físicamente en la comuna de Requínoa en la VI región, el proyecto con Minera Valle Central era uno de los contratos EPC más grandes e importantes que Conpax tenía en operación, dado su objetivo de aumentar

la capacidad de tratamientos de relaves del cliente.

Debido a su magnitud -que involucraba un monto cercano a los US\$ 60 millones- es que nuestra compañía decidió trabajar estrechamente junto a Comin, uno de sus socios especialistas en montajes mineros, en una obra que contemplaba faenas que se extenderían por cerca de dos años.

Sin embargo, Minera Valle Central notificó durante enero de este año que daba término de forma anticipada al contrato, al no poder lograr el financiamiento para el proyecto. La idea de la empresa minera era gestionar un crédito fuera de Chile que los ayudara a costear los trabajos, iniciativa que no llegó a concretarse, revelando el deterioro de las condiciones

actuales en las que se está moviendo el sector.

“Esto es una señal clara de que existen muchos mandantes mineros medianos y junior que están con estas dificultades, se les están cayendo proyectos. Y a los contratistas nos están quitando contratos por estos efectos, no por incumplimientos, Minera Valle es un ejemplo visi-



» Minera Valle Central

ble”, explica Ignacio Dünner, Gerente de Desarrollo Corporativo de Conpax, agregando que, eventualmente, la obra podría retomarse en un futuro cercano, pero que por ahora, “no hay certeza al respecto, al menos hasta que mejoren las condiciones de mercado”.

ADAPTACIÓN DE LA ESTRATEGIA

Con el precio del cobre aún bastante bajo y teniendo en cuenta las barreras de entrada que presentan este tipo de proyectos –acuerdos legales, desarrollo de ingeniería, autorizaciones ambientales, entre muchos otros factores relacionados-, la estrategia debe adaptarse rápidamente al escenario de incertidumbre,

por lo que nuestro ejecutivo indica que este año el trabajo probablemente se concentre en el sector público.

“Tiene que ver con los mercados en que nos vamos a concentrar durante los meses venideros. La contratación fuerte estará en MOP, METRO y Codelco, al menos por un par de años. Esto responde a una dura realidad

de la industria minera privada, todavía a la baja, que no sabemos cuánto tiempo más permanecerá así”, puntualiza Dünner, y añade que, para ello, “debemos ver las oportunidades que se produzcan en otros sectores. Conpax está preparada para adaptarse rápidamente, gracias a su portafolio de negocios bien diversificado”.

EMBALSE CARÉN

Aliados estratégicos de Codelco

La construcción de la sexta etapa del proyecto ubicado en la provincia de Melipilla, está a cargo del consorcio integrado por Conpax, Valko e Icafal. Debe estar terminado en diciembre de 2016.



» Luis Molinare, Gerente Proyectos Sexta Etapa, Embalse Carén

Como en muchas otras obras que están siendo ejecutadas por Conpax a lo largo de Chile, Codelco confió en nosotros para llevar a cabo un proyecto de envergadura. Se trata del contrato denominado "Construcción 6ª Etapa Embalse Carén", adjudicado al consorcio compuesto en iguales proporciones por Valko, Icafal y nuestra compañía.

Ubicado en el sector de Alhué, provincia de Melipilla, desde 1987 que embalse Carén es depositario de los relaves de la División El Teniente de la cuprífera estatal. Según indica Codelco, fue levantado en ese lugar con el objetivo de aprovechar las cualidades de la hoya hidrográfica del estero que lleva el mismo nombre.

El inicio de la obra comenzó el pasado 25 de febrero y tiene como fecha de entrega el 16 de diciembre de 2016. De acuerdo a la propuesta oficial asignada, el tipo de contrato es a "Precios Unitarios, incluyendo Utilidades y Gastos Generales a Suma Alzada", con un monto neto cercano a los USD 50MM.

Según indica Codelco, fue levantado en ese lugar con el objetivo de aprovechar las cualidades de la hoya hidrográfica del estero que lleva el mismo nombre.



» Movimientos de tierra, en Sexta Etapa, Embalse Carén.

JUAN CARLOS MORENO,
JEFE DE PREVENCIÓN DE RIESGOS

Compromiso total por un ambiente laboral sin accidentes

Charlas, capacitaciones e iniciativas colaborativas con los trabajadores están aportando a reducir las tasas de accidentabilidad en todas las operaciones de Conpax a lo largo de Chile.



» Juan Carlos Moreno, Jefe del Departamento de Prevención de Riesgos Conpax.

Con 32 años como prevencionista de riesgo, Juan Carlos Moreno sabe de accidentes. Desde que arribó a Conpax hace aproximadamente un año y medio, su experiencia ha sido fundamental para reforzar las tareas de seguridad.

“Hemos estado trabajando con nuestra gente en los distintos niveles de mando, con los administrativos, ingeniero visitador, gerente de proyectos, entre otros, todos involucrándose poco a poco en la administración de riesgo. La idea es que ellos hagan de este tema algo propio”, explica Moreno, Jefe de Prevención de Riesgos de nuestra empresa.

Sin embargo, el proceso de disminuir los incidentes laborales ha encontrado algunas complicaciones, como en el caso específico de la Constructora, donde hubo una seguidilla de accidentes que si viene cier-

to no fueron graves, preocupaban por su frecuencia.

En otras áreas como la de Minería y Montajes, se han apreciado cambios interesantes. Moreno afirma que, debido al compromiso del equipo de Calama –liderado por Cristián Báez-, las tasas se han reducido de manera significativa, gracias a que se han tomado en serio las actividades realizadas en términos de planes y programas en el ámbito de la prevención.

“Los objetivos fundamentales son trabajar con una ética profesional distinguida, teniendo claro que para nosotros es muy importante la responsabilidad social que tenemos sobre estas personas. Por eso apelamos a la conciencia y competencias de los trabajadores, y por supuesto a una muy buena capacitación”, aclara el ingeniero egresado de la Universi-



» Obra Cerro Negro Norte.
Fotografía realizada por nuestro colaborador Carlos Miranda.

dad Técnica Federico Santa María.

DESARROLLANDO UN SISTEMA

¿Pero cómo se logra implementar un modelo? Moreno puntualiza que a través de permanentes visitas a terreno, interactuando con las jefaturas y obreros de manera de identificar sus problemas, limitaciones y potencialidades. De tal modo, se va estructurando un sistema que finaliza con resultados positivos.

Lo anterior incluye ordenanzas obligatorias plasmadas en la ley N° 16.744 de accidentes del trabajo y enfermedades profesionales, que se concretan en las llamadas Charlas DAS (Derecho a Saber), que informan sobre

los peligros involucrados en las labores de los operarios. Además, los programas contemplan las charlas de Análisis de Riesgo del Trabajo (ART) –mini capacitaciones diarias de cinco minutos - y GEMA (Gente, Equipo, Materiales y Ambiente), que incluye discusiones, campañas, planificación y reuniones con el comité paritario.

“En algunos proyectos también estamos implementando un sistema de seguridad basado en la conducta, con observadores que son los mismos trabajadores. Consiste en, sin dar nombres ni identificaciones de equipos y móviles de carretera, detectar acciones que se apartan de las regulaciones aceptadas como correctas, infor-

mando el hecho y no a las personas”, apunta.

Esta iniciativa genera información útil que deriva en un estudio que muestra desviaciones y problemas, lo que termina en planes de acción específicos hacia donde se orientan las capacitaciones.

“Controlamos más de cerca las situaciones, de tal manera que esos riesgos, que son potenciales, se puedan controlar dentro de un nivel aceptable”, indica el Jefe de Prevención de Riesgos de Conpax.

DESAFÍOS PENDIENTES

De acuerdo a Juan Carlos Moreno, uno de los retos más desafiantes de cara al futuro es mejorar la accidentabilidad en tanto frecuencia

y gravedad, para lo cual establecerán controles más rigurosos, levantarán mapeos de riesgos en las obras y darán una capacitación de vigía a los supervisores, con el objetivo de que se transformen “en nuestros principales colaboradores”.

“Tenemos la interacción entre los subsistemas; gente, equipo, materiales y ambiente. La idea es visualizar claramente en donde se producen las debilidades del control de riesgo y orientar los esfuerzos a ese lado (...) queremos establecer planes de trabajo que sean prácticos, rápidos, dinámicos, de costos muy razonables, pero a la vez altamente efectivos”, adelanta.



PROYECTOS AURA INGENIERÍA

“Es necesario optimizar rendimientos y productividad”

El Gerente General y fundador de Aura Ingeniería, Óscar Ormeño, enfatiza en la obligación de desarrollar estudios meticulosos para lograr costos menores en el abanico de opciones que se manejan.

“Ha aumentado la competencia y disminuido la cantidad de propuestas. Hoy es más difícil adjudicarse un contrato”.

La baja del precio del cobre golpeó fuerte a la gran minería, sus proveedores y socios estratégicos durante el año pasado. De esta realidad no se ha escapado Conpax ni tampoco Aura Ingeniería, empresa especialista en obras subterráneas y túneles, a cuya propiedad se integró nuestra compañía en 2012.

“Ha aumentado la competencia y disminuido la cantidad de propuestas. Hoy es más difícil adjudicarse un contrato. Tenemos una capacidad promedio para ejecutar y administrar de forma simultánea aproximadamente seis contratos y estamos con cuatro”, explica Óscar Ormeño Novoa, Gerente General y fundador de Aura Ingeniería en 1991.

A pesar de las dificultades, la mayoría de las obras a las que alude el ejecutivo están avanzando a buen ritmo. Por ejemplo, con Codelco como mandante, se están efectuando dos contratos: “Obras en Nivel Teniente 8 - Proyecto Dacita” y “Desarrollo de Galerías y Frontones de Exploración Túnel 2700”, ambos con la División El Teniente de la cuprífera estatal.

El primer contrato se está ejecutando desde junio de 2013, y su plazo de entrega

está fijado para julio de este año, con un valor superior a los \$ 17.000 millones. La segunda obra es más pequeña en términos económicos –un poco menos de \$ 2.400 millones–, y se estima estará finalizada en agosto del presente ejercicio.

Un tercer proyecto se encuentra en progreso, llamado “Desarrollo de Túneles y Obras Mineras”. Acá el mandante es Yamana Gold “Minera Florida Ltda.”, deberá entregarse en marzo de 2017 y según detalla Ormeño, requiere una inversión de \$ 21.500 millones.

De esta manera, y a la espera de una reactivación que impulse al sector minero, el Gerente General de Aura Ingeniería sostiene que están estudiando diversas ofertas para este 2015, en especial para Codelco, por lo que esperan, al menos, adjudicarse una de ellas.

“Los estudios deben desarrollarse en forma minuciosa y detallada de modo de obtener el menor costo dentro de las posibilidades, y para ello es necesario optimizar rendimientos y productividad”, explica Ormeño, apuntando a la necesidad de ajustar los precios de maquinarias y de rentabilidad. “La meta es mantener la venta de 2014, lo cual no será fácil. Es un objetivo optimista, pero estamos trabajando en ello”, anticipa.



» Oscar Ormeño, Gerente General Aura Ingeniería.



Plan Estratégico

» Obra Minera Caserones, Lumina Copper.





IGNACIO DÜNNER, GERENTE DE
DESARROLLO CORPORATIVO

“Se viene un año difícil,
no debemos bajar la guardia”

“Vamos a retomar nuestro impulso comercial como empresa, en la zona norte, centro y sur. Necesitamos salir de nuevo a la calle, buscar más trabajo para Conpax”.

Entre enero y julio de 2012, el directorio de Conpax definió los ejes para el crecimiento de la compañía durante los próximos cinco años, un plan estratégico cuyo objetivo fundamental era lograr la trascendencia del grupo a sus socios fundadores.

En la actualidad este plan quinquenal sigue plenamente vigente, sumando temas que han ido cobrando relevancia con el tiempo y que le están dando una actualización necesaria a este esfuerzo conjunto por llevar a la firma a niveles superiores, en un proceso de mejora continua.

“Entre ellos se encuentra la definición de procesos para mejorar la gestión de obras, la elaboración de un plan para la gestión de recursos humanos, acelerar la implementación de nuestras concesiones eléctricas y mejorar las capacidades de prospección comercial, manteniendo además nuestra presencia en Perú”, puntualiza Ignacio Dünner, Gerente de Desarrollo Corporativo de Conpax.

Nuestro ejecutivo afirma que si bien se ha crecido a un ritmo menor que lo planificado, los resultados han estado por sobre el promedio de la industria de la construcción.

“Tenemos también algunas variables que nos preocupan”, admite. Entre esos factores “está el dispar resultado que obtienen algunas obras sobre otras en términos económicos, un desbalance que los lleva a estar muy atentos, asumiendo responsabilidades (hacerse cargo) y trabajando permanentemente para disminuir esa dispersión”.

En relación al mercado, sostiene que esta industria es bien cíclica y “ahora estamos viviendo la parte baja del ciclo, cuando se viene abajo el mercado. Afortunadamente Conpax es una empresa multidisciplinaria, diversificada, lo cual le permite hacer frente a escenarios como éste”.

En ese sentido, el Gerente de Desarrollo Corporativo de nuestra compañía advierte que desde el punto de vista comercial, el trabajo este año se concentrará en Codelco, METRO y MOP, debido a la fuerte inversión en el área pública que pronostican. Todo sin descuidar el resto de los clientes privados, con los cuales seguirán trabajando y avanzando comercialmente.

“Vamos a retomar nuestro impulso comercial en la zona norte, centro y sur. Necesitamos salir de nuevo a la calle, buscar más trabajo. También continuaremos empujando por ampliar nuestra red de clientes en el sur, como por ejemplo las papeleras, junto a otras invitaciones que nos

llegan y que estamos constantemente estudiando en la zona central”, indica Dünner. Y agrega que, de forma paralela, han avanzado en alianzas comerciales con nuevos socios: junto a Comin para Minera Valle Central; con Indepro para Codelco Radomiro Tomic; y en consorcio con Icafal y Valko, en Carén.

“Adicionalmente hemos logrado acuerdos comerciales con grandes empresas españolas como OHL y OSSA, para el desarrollo de proyectos relacionados con túneles”, anticipa nuestro ejecutivo, augurando un 2015 desafiante y lleno de actividad.



» Ignacio Dünner, Gerente Desarrollo de Negocios Conpax.

FERNANDO VIVANCO, GERENTE DE
OPERACIONES DE AURA INGENIERÍA

“El plan Perú será de reconocimiento del mercado en 2015”



» Fernando Vivanco, Gerente de Operaciones Aura Ingeniería.

“Este año será sembrar y sembrar, y quizás de aquí al 2016 podríamos cosechar algún contrato en la mano y ejecutarlo allá”.

Uno de los objetivos más ambiciosos del plan estratégico trazado por Conpax para los años venideros es su internacionalización, desafío que viene trabajando hace tiempo junto a Aura Ingeniería, firma especialista en la construcción de obras subterráneas a la que se unió en 2012, justamente para afianzar su desarrollo en el sector minero.

El mercado elegido para dar el salto fue Perú, país donde ambas empresas ya cuentan con esfuerzos previos en este sentido y en el cual concentrarán sus energías durante 2015.

“La idea es consolidar la iniciativa, contactar a los potenciales clientes, mostrarles las

ventajas de nuestro grupo y en qué cosas podemos ser competitivos. Asimismo, está la necesidad de conectar profesionales, porque en la medida en que nos ganamos un contrato ya debemos tener contactados profesionales locales idóneos, que conozcan el medio”, detalla Fernando Vivanco, Gerente de Operaciones de Aura Ingeniería, ejecutivo a cargo del plan.

En esa línea de acción, el gran reto para este año es instalar una oficina en Perú y poder cerrar un contrato allá, ya sea como Aura, Conpax o a través de Grúas e Izajes, una de nuestras empresas asociadas.

“El plan Perú será de reconocimiento del mercado en 2015, de ver oportunidades, participar de algunas licitaciones, aunque los frutos de este trabajo se verán, probablemente, a fines de este



año o quizás a comienzos de 2016. Esto tiene su ritmo, no es tan rápido como uno quisiera, llevará tiempo tomar las opciones vigentes. En general, son procesos que pueden demorar entre siete u ocho meses”, puntualiza Vivanco.

Nuestro ejecutivo –quien vivió en el país vecino durante tres años- especifica que lo primero será actualizar el listado de proyectos que interesan a la compañía, eligiendo aquellos donde haya chance de intervenir. Luego “se contactan a los potenciales clientes, apuntando básicamente a empresas mineras y centrales hidroeléctricas”,

siempre de acuerdo a los ejes estratégicos.

El tercer paso es conseguir la invitación a licitaciones, para después “refrescar” toda la información local para los estudios, en tanto legislación laboral, tributaria, remuneraciones, proveedores y condiciones particulares para tener un precio competitivo. Un último punto, explica el Gerente de Operaciones de Aura Ingeniería, es “contactar personal peruano, pensando en una obra y/o en una oficina”.

“Este año para nosotros será sembrar y sembrar, y quizás de aquí al 2016 podríamos

cosechar algún contrato en la mano y ejecutarlo allá”, advierte Vivanco.



Capital Humano en Movimiento

» Equipo de personas Conpax, Obra Poliducto Metro.



GONZALO LABBÉ

“Para la reestructuración del departamento nos enfocamos en crear una plataforma de trabajo que permitiera llegar con un estudio bien consolidado”

El Jefe de Estudio y Propuestas de la Constructora y de Minería y Montajes Conpax está optimista de cara a lo que será el resto del año, luego de un 2014 de transición donde la compenetración con su equipo y el compromiso fueron fundamentales.



» Gonzalo Labbé, Jefe de Estudios y Propuestas Conpax.

Un año en la compañía cumplió en marzo pasado Gonzalo Labbé, desempeñando el cargo de Jefe de Estudio y Propuestas, tanto de la Constructora como del área Minería y Montaje de Conpax.

Desde su ingreso al grupo, la principal aspiración de nuestro ejecutivo fue llevar adelante un proceso de transición en un periodo particularmente complejo, tomando la posta de un rol que durante más de una década ejerció Germán Escobar.

“Para la reestructuración del departamento me enfoqué en crear una plataforma de trabajo que permitiera llegar con un estudio bien consolidado, acorde a la especialidad en la que íbamos a participar. Entonces había que reformular un poco y darle un sello a nuestra área”, puntualiza Labbé.

Ese sello al que alude este ingeniero civil de la U. de Chile apunta al conocimiento mutuo entre equipo y líder, a la posibilidad de ir consolidando de manera progresiva la madurez de los estudios, con pautas claras y condiciones de cierre que tuvieran un respaldo cada vez más sólido, con un análisis de riesgo más adecuado. En ese sentido, el 2014 estuvieron cerca de adjudicarse algunas licitaciones, pero por distintos motivos esos contratos no se cerraron.

“Siempre confiamos en que lo que estábamos haciendo era lo correcto, que se estaba trabajando bien, algo que desde mi punto de vista la línea de la gerencia estaba percibiendo. Tuvimos algunos tropiezos, algunos estudios más maduros que otros, pero creo que estamos en el camino correcto de ir imprimiendo una forma, una marca de



» Equipo de Estudios y Propuestas Conpax.

cómo trabajar en el área”, sostiene el Jefe de Estudio y Propuestas de Conpax.

Para lograr estos objetivos, Labbé cuenta con un equipo joven, complementado con todo el “know how” de la empresa a través del aporte de los gerentes revisores seniors, lo que fortalece el grupo y permite “ir madurando y generando bases de datos al interior del departamento, que van calibrando el trabajo futuro”, aclara.

Asimismo, agrega que la clave en este punto es enfocarse “en lo estratégico del estudio -cálculo del precio, rendimiento, etc.- para

apuntar precisamente a la estrategia y así marcar la diferencia”. En esa línea, el profesional resalta el equipo que encabeza, compuesto por 18 personas donde destaca la disposición, calidad y compromiso.

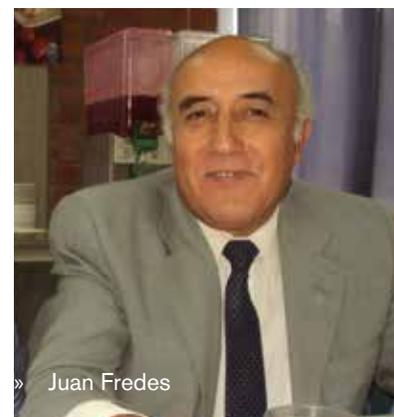
UN PLAN DEFINIDO

Para nuestro ejecutivo los próximos pasos de su área están muy claros. “La misión es que la compañía siga creciendo, mediante la adjudicación de estudios competitivos y de calidad, que permitan sustentabilidad en el largo plazo. Queremos consolidar el método, para que la toma de decisiones sea desde una plataforma firme, disminu-

yendo dispersión, acotando riesgos y que permita ir con presupuesto acotado en un mercado que está bien agresivo”, adelanta Labbé.



» Omar Elgueta



» Juan Fredes

FERNANDO GARCÍA-OLDINI

“Conpax tiene estrategias bien definidas, que balancean riesgos y oportunidades de manera adecuada”

Gracias a una política de equilibrio que privilegia los créditos a largo plazo, el Gerente Corporativo de Administración y Finanzas dice sentirse a gusto en nuestra empresa, al tiempo que traza los desafíos para el resto del año.



» Fernando García - Oldini, Gerente de Administración y Finanzas Conpax.

Llegó a comienzos de junio de 2014 a asumir el desafío de hacerse cargo de la Gerencia Corporativa de Administración y Finanzas de Conpax. Hoy, ad portas de cumplir un año en el puesto, Fernando García-Oldini se muestra satisfecho, tanto por el recibimiento que ha tenido al interior de la compañía, como por la solidez en las bases de la organización.

“Hay tremendas fortalezas en su estructura, con líneas de negocio bien diversificadas que se ponen a prueba en tiempos más complejos, lo que te genera más tranquilidad. Por otro lado, Conpax tiene políticas y estrategias bien definidas desde su directorio, que balancean los riesgos y oportunidades de una manera bastante adecuada. Es una de las razones del éxito que tiene la empresa en el último tiempo”, asegura este

ingeniero civil de la Universidad Católica.

Según cuenta nuestro ejecutivo, el año pasado fue difícil para el sector construcción, por lo que al momento de tomar posesión del cargo enfocó sus energías en generar y mantener un flujo financiero estable para respaldar el quehacer de las obras. Algo que, a nivel general, se logró concretar con éxito gracias al compromiso de todas las áreas.

Pero, ¿cómo alcanzaron ese equilibrio? “Hemos trabajado en dos líneas. A parte del patrimonio de la empresa, la compañía está financiada con créditos bancarios en su mayoría de corto plazo, entonces hemos ido trabajando en ir traspasando parte de esos créditos a otros de más largo plazo (...) el hecho de contar con créditos más largos y estructurados, te da la segu-

ridad de que el financiamiento no se te va a achicar de un día para otro”, puntualiza García-Oldini.

Por otro lado, la idea también ha sido ir tratando de transferir los créditos a cada uno de los activos que deben ser financiados, es decir, “buscar que cada activo o cada iniciativa tenga un financiamiento acorde a los plazos y montos de esa acción”.

“Esto lo hemos ido balanceando a través de una estrategia que estamos desarrollando y ejecutando en

2015, intentando generar las confianzas internas por una parte, y dando certeza a los financistas por otra”, indica el ejecutivo de 45 años.

Para el futuro, García-Oldini sabe que es imprescindible potenciar las fortalezas y gestionar las áreas de mejora del equipo de trabajo, que reúne a 45 personas. Por eso no duda de la importancia de conservar la estabilidad económica alcanzada hasta ahora, sin dejar de respaldar financieramente los contratos vigentes, obras y proyectos de inversión que

permitirán a la empresa seguir creciendo.

En otra línea, se trabaja en consolidar una estructura más potente en lo que es reportabilidad y análisis de cuentas, de forma de tener información contable y de gestión más precisa y oportuna para la toma de decisiones, además de continuar brindando todo el soporte administrativo, financiero, logístico, tecnológico y de personal para el desarrollo de los negocios de la empresa.

“Continuaremos mejorando este año, con una planificación más a largo plazo, teniendo en cuenta las inversiones que queremos realizar, buscando los financiamientos necesarios para invertir en los proyectos que tenemos, sin mermar la caja operativa de los negocios y mejorando la calidad y oportunidad de la información para la toma de decisiones”, aclara el Gerente Corporativo de Administración y Finanzas de Conpax.



» Equipo de Administración Conpax.

PABLO LUISETTI

“La eficiencia de cada uno de nuestros procesos de producción debe ser nuestro norte permanente”

Con la misma intensidad que ejerce la gerencia general de Constructora Conpax desde el año pasado, nuestro ejecutivo detalla con exactitud los avances de su área en 2014 y proyecta unos próximos meses de arduo trabajo, donde la planificación y el compromiso jugarán un rol fundamental.



» Pablo Luisetti, Gerente General Constructora Conpax.

Enfático y certero es Pablo Luisetti para definir su labor en Conpax. “Todo Gerente General debe liderar la gestión estratégica, dirigir y coordinar a las distintas áreas para asegurar la rentabilidad, competitividad, continuidad y sustentabilidad de la empresa, cumpliendo con los lineamientos estratégicos del directorio y las normativas y reglamentos vigentes”, dice el ejecutivo a cargo de la gerencia más importante de Constructora Conpax.

Este Ingeniero Civil de la U. Católica -que desde octubre de 2014 ejerce su puesto- fue reclutado en 1994 por Gerardo Palma como estudiante en proceso de titulación, cumpliendo por estos días más de 20 años en la compañía. “Ha sido un largo camino hasta aquí, vivido con pasión por hacer lo que más me gusta”, reconoce.

Y esa experiencia es la que usa para evaluar el complejo año pasado, que según sus palabras deja valiosas lecciones aprendidas. “Hay que saber leer muy bien las señales que recibimos desde nuestras obras, clientes y también del mercado, el cual es muy competitivo y altamente especializado desde hace ya varios años”, sostiene Luisetti.

En ese sentido, el desafío ha sido constante y dinámico. A nivel general, el balance es que se dispone de una estructura organizacional madura, que entrega confianza y robustez. Por ejemplo, en el ámbito de Seguridad y Salud Ocupacional, se han alcanzado hitos como que varias obras han cumplido la meta de “Cero Accidentes”, implementando mecanismos como el Sistema Basado en la Conducta y la Estandarización de Controles de Fatalidad, entre otras iniciativas.



» Construcción Nuevo Puente Cautín, Lautaro.

También se retomaron el control de costos y gestión de contratos, potenciando este plano con profesionales de dedicación exclusiva. A esto se suman logros relevantes en el terreno de las Relaciones Laborales, que han hecho posible desarrollar y llevar a buen término proyectos potencialmente sensibles.

“El ordenamiento y acompañamiento contractual que el área jurídica ha dado a las obras en ejecución, representa uno de los avances más significativos en el ámbito administrativo-legal. Modificaciones de contratos, contrataciones, reclamacio-

nes y seguimientos contractuales, entre otras, han tenido un nuevo enfoque, que nos permite enfrentar estas contingencias con más herramientas y seguridad”, admite el Gerente General de Constructora Conpax.

Luisetti manifiesta de igual manera su reconocimiento para los estamentos administrativo, contable y de personal, que han empujado a la compañía a cumplir en 2014 “todos y cada uno de nuestros compromisos contractuales, sumando nuevos proyectos a nuestro historial, logro en el que cada colaborador de Conpax ha

estado presente con energía y decisión”.

DESAFÍO HUMANO Y EMPRESARIAL

En dos grandes aristas define nuestro ejecutivo los retos para lo que queda del presente año. Desde lo humano, “cada uno de nosotros debe velar por su autocuidado y el cuidado de los que tenemos a nuestro cargo. Tenemos la obligación de superarnos en el día a día, fomentando un diálogo directo, duro pero respetuoso, sincero y amable”, puntualiza.

Por otro lado, en lo netamente empresarial, Luisetti

afirma que se debe reflejar el esfuerzo y dedicación en la obtención de nuevos contratos, acordes a los objetivos estratégicos y su ejecución, con resultados económicos positivos en todas las obras.

“La eficiencia de cada uno de nuestros procesos de producción debe ser nuestro norte permanente, junto a una adecuada programación y planificación de los trabajos. Esto será uno de los principales desafíos sobre los que trabajaremos el 2015, y que nos permitirá mejorar nuestra excelencia operacional”, argumenta el Gerente General de Constructora Conpax.

De manos de la Presidenta Michelle Bachelet, Constructora Conpax S.A. fue galardonada con el premio Responsabilidad Social Empresarial (RSE) 2015, categoría Gran Empresa, otorgado por la Cámara Chilena de la Construcción (CChC). Haber desarrollado una política clara y responsable socialmente con su entorno, además de buenas prácticas permanentes en materias de prevención de riesgos y temas ambientales, mejoramiento del clima laboral, entre otros aspectos de su operación, fueron destacados en el marco del desayuno anual que organiza este gremio.

Los socios fundadores de Conpax, Gerardo Palma, Francisco Cerda y Jorge Sanhueza (Georg Andresen excusado por encontrarse en esos momentos fuera del país) asistieron a la premiación en compañía de los principales ejecutivos de la firma, valorando el activo aporte que la empresa ha hecho al crecimiento del país. En representación de ellos, el Gerente General Corporativo, Sergio Correa, dijo sentirse "muy orgulloso" por el reconocimiento, y resaltó que en los 29 años de trayectoria de la compañía, les satisface enormemente haber contribuido al desarrollo "responsable y sostenible en los ámbitos social, económico y ambiental".



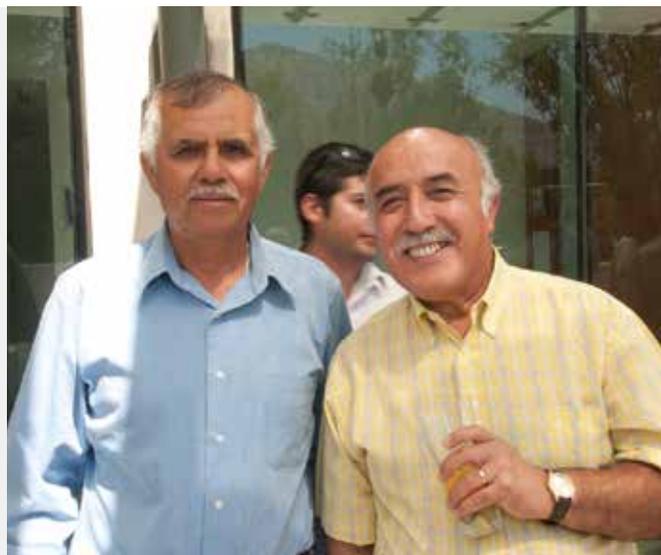
CÁMARA CHILENA DE LA CONSTRUCCIÓN OTORGA:

Premio
Responsabilidad Social Empresarial 2015
Categoría Gran Empresa

» Gerardo Palma Elizalde, socio fundador Conpax; Jorge Mas F., presidente de la Cámara Chilena de la Construcción; Sra. Michelle Bachelet, presidenta de la República de Chile; Francisco Cerda Taverne, socio fundador Conpax; Jorge Sanhueza Morales, socio fundador Conpax; Sergio Correa del Río, Gerente General Corporativo Conpax.



Aniversario 29 años



El año en imágenes



Capacitación



» Capacitación Conpax Maquinarias



» Capacitación Conpax Maquinarias



» Obra Embalse Chacillas



» Capacitación CAS Concepción



» Curso de Autocuidado Andalién



» Jornada Profesionales 2015

Mundial de Fútbol



El año en imágenes

Día de la Madre



Día de la Secretaria



Fiestas



» Fiestas Patrias



» Fiestas Patrias



» Saludo Navidad



» Saludo Navidad



» Saludo Navidad



» Navidad con los niños



» Navidad con los niños



» Navidad con los niños



» Navidad con los niños

Nuestra gente



» Equipo Obra Embalse Chacrillas



» Equipo Contabilidad



» Equipo Fiscalía



» Equipo Departamento de Personal

El año en imágenes



» Equipo Obra Estero Las Cruces



» Equipo Finanzas, Tesorería y Control Pago



» Equipo Gerencia Recursos Humanos



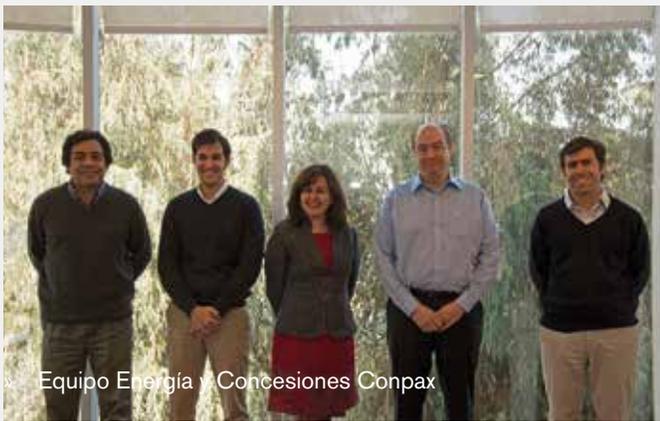
» Matías Undurruga, Gerente Regional Sur



» Equipo Obra Puente Cautín



» Equipo Obra Chiguayante - Hualqui



» Equipo Energía y Concesiones Conpax



» Equipo de Control de Gestión



» Equipo SGI - Calidad



» Equipo Obra Reemplazo de Molinos de Repaso Planta Concentradora, División Chuquicamata, Codelco.



» Cristián Pérez Andueza



» Felipe Loyola



» Equipo Inmobiliaria y Edificación Conpax



» Equipo Informática (TI)

¿CONOCES ALMA?



“Es increíble lo que ha avanzado la forma de compartir “nuestras” noticias. ALMA me parece una herramienta genial para conocernos y saber un poco más de nuestra empresa y nosotros mismos. Debemos sacar el máximo provecho de ella.”

Fabiola Sepúlveda,
Minería y Montajes Conpax



“Alma se ha convertido en una herramienta de comunicación empresarial muy importante, a la vez es atractiva en su formato y logra comunicar a lo largo del país la actualidad de nuestra empresa, ¡¡aplausos para Alma!!”

Cristián Espinoza,
Constructora Conpax



“ALMA es una buena herramienta, que nos permite integrar lo que está pasando día a día en las Obras y Oficina Central en los distintos ámbitos. ¡Interesante!”

Cynthia Rivera Rojas,
Minería y Montajes Conpax

Es nuestra nueva plataforma de comunicación, que te permite informarte de lo que ocurre en la empresa al instante.